

Pembiayaan Supplier Nanas Madu Mas Hadi (Pembiayaan ke 2)



Lokasi: Gn. Sindur

Rp 10,000,000,-

Nama UMKM
Supplier Nanas Madu

Mitra Pengelola
Sobat Sobat DP Gn. Sindur

Tenor
12 bulan

Deskripsi Usaha

Menjadi Supplier Nanas madu sudah dijalani mas hadi selama 2 tahun ini. Dengan memilih memasokkan nanas madunya ke para pelanggan-pelanggan yang ada di pasar maupun yang berjualan keliling atau mangkal disekitar bogor serta salah satunya adalah bonjur dimana pemasarannya ke apartemen, kompleks maupun perkantoran.

Dimasa pandemi ini dan musim yang tak menentu kadang hujan kadang panas, nanas madu ini tetap jadi pilihan favorit para pelanggan dan pecinta nanas madu. Hasil yang di raih usaha suplier nanas madu cukup lumayan besar dapat mencapai omset rata-rata dalam 1 bulan sebesar Rp. 15.000.000, dengan keuntungan 40%.

Melihat potensi usaha nanas madunya yang semakin bagus, mas Hadi berencana menambah SDM & jumlah nanas madu yang di pasok ke seluruh pelanggan. Untuk mewujudkan hal tersebut, ia membutuhkan tambahan modal usaha.

Kegunaan Pembiayaan

Akan digunakan untuk mempersiapkan pasokan nanas madu lebih banyak lagi ke pelanggan-pelanggan di pasar, pedagang mangkal dan keliling di daerah bogor serta untuk kantor bonjur

Data Keuangan Usaha

Omset Usaha per Bulan : Rp 20,000,000;
Biaya Usaha per Bulan : Rp 9,000,000;
Laba Usaha per Bulan : Rp 11,000,000;

Track Record Mitra

Mempunyai banyak chanel di sektor perdagangan buah. Setiap hari Mas Hadi memasok atau mensuplay nanas madu ke para pelanggan di pasar ,pedagang keliling, mangkal dan bonjur. Omset Saat ini sudah rata-rata dalam sebulan 15jt dengan keuntungan 40%. Butuh suport modal untuk menambah SDM dan stok nanas madu.